



社員の採用、雇ってみたら
思った人と違ってた

こちらの思いが
うまく伝わらない

ほかの社員と
ウマが合っていない

仕事の進め方に
文句を言う

どの部署が
適性が分からない

こんなお悩みありませんか？
統計心理分析で解決できます！

【統計心理分析とは】

個の人格形成とは、先天的（生まれつき）なものと後天的（親のしつけ、友人、学校など）なものに別れます。この分析は、その先天的要因と生年月日の関係性に着目し、膨大な個人データを統計分析することで、どの要素（意思決定の基準、強み、弱みなど）の組み合わせで個人が成り立っているかの手掛かりを導き出すものです。

こんなことが分かります！

- ・個人の強みと弱み
- ・力を発揮しやすい役割
- ・自分が目指す方向性
- ・弱点のカバーの仕方
- ・相手に話が通じない原因
- ・ピンとくる関係、やりづらい関係
- ・持ち味を生かすための人事配置
- ・組織の人材の偏り
- ・補充すべき人材のタイプ
- ・人材の効果的な育て方

など

分析について

御提出して頂いた個人情報をもとに、下記のような診断を行います。

お名前 生年月日 主要タイプ(内面、外面)

潜在能力を活かす為のアドバイス

コミュニケーションスタイル
コミュニケーションをとる方向性

行動スタイル
行動を起こす場合の方向性

持合わせている適正
主に仕事に対する適性

適正ポジション

強み
その人が持ち合わせている、プラスの持ち味

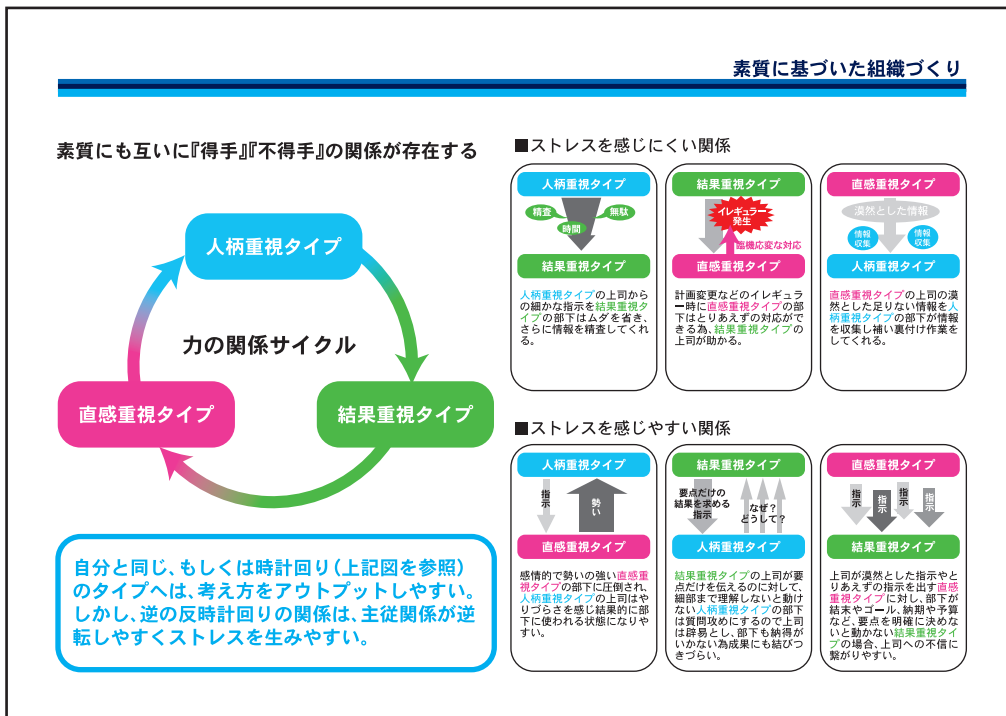
モチベーションの上げ方

スタイルポジション
グラフにより、コミュニケーションスタイルと行動スタイルを表現

弱み
その人が陥りやすい注意すべき点

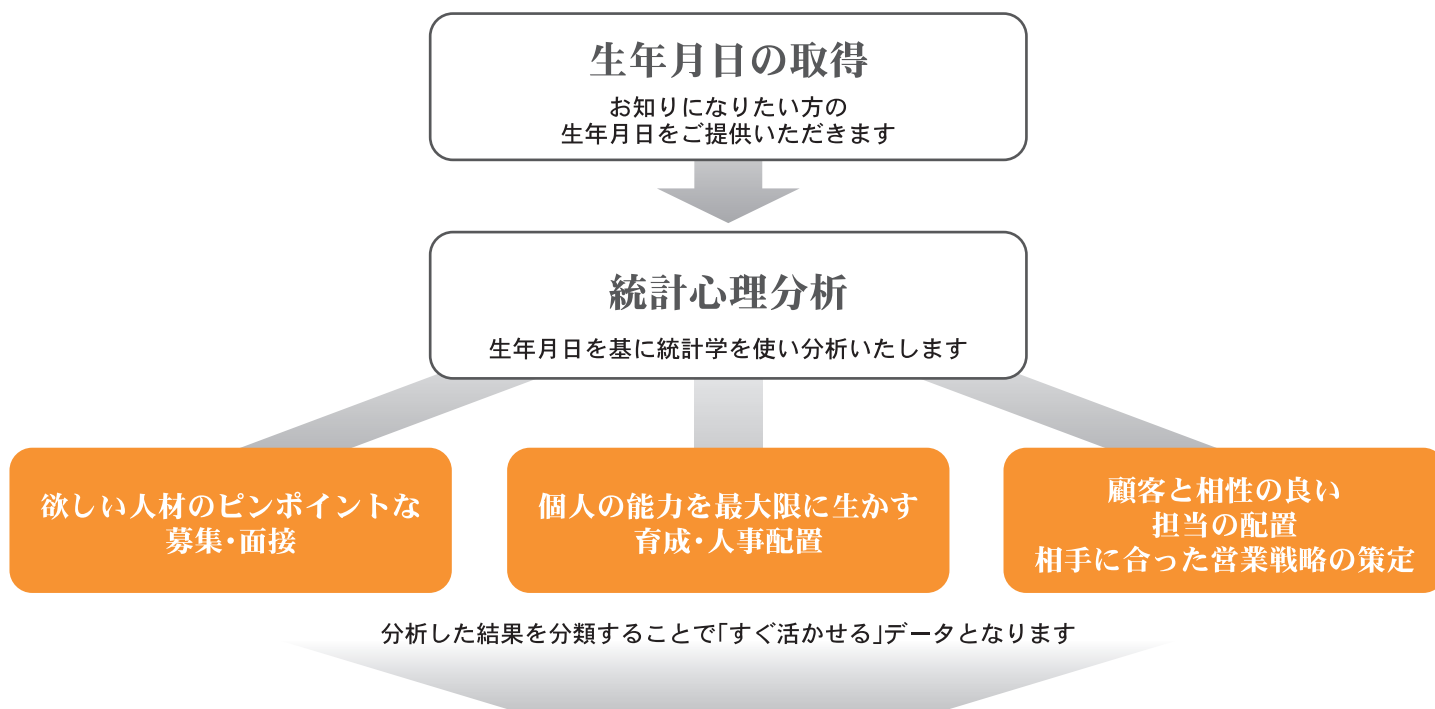
モチベーションが下がる要因

関係性を図解でご説明します。



導入の流れ

生年月日取得後、統計心理分析を行います。



コストを抑えながら精度の高い人事戦略・営業戦略の実現

お客様の声

このシステムをご利用になられたお客様の感想です。

A社 美容業

- 社員間のコミュニケーションが円滑になった。
- 社員の接客意識が向上し、顧客単価が上がった。
- 顧客を素質分類し、それぞれに響く言葉でDMを送る。平均10%の回収率が20%に上がった。

B社 保険業

システムを使いタイプを導きだし、響く言葉を使用したチラシを作成し折込み。結果お問合せ件数が前年同月比10%UP。

C様 総務課勤務

総務という仕事柄色々な方とお話させていただくことが多いのですが、今まではどうしても理解ができない方やなぜそのような言い方しかできないのか理解に苦しむことが多く、そのストレスから仕事が手につかない時も少なからずありました。しかし、このセミナーを受け、素質により相手がどのような形で話を理解していくのか、どのような言い方や報告の仕方がわかりやすく伝わるかが理解でき以前より人間関係で大幅なストレスの軽減になり、効率良く仕事がこなせるようになったと思います。

価格表

項目	内容	価格
個人素質分析	個人の強みや弱み、営業向き、個人プレー向きなど、本来持ち合わせている特徴を分析しレポートします。	¥5,000/人
組織分析	組織としての強みや、人材の偏りなどを分析。必要な人材の見極めや最適な人材配置を含めた改善策を提案します。	¥30,000~
統計心理学研修	統計心理学の基礎を講習します。 自分の強みや特徴を知った上で、周囲との違いを改めて認識することで、ストレスを最低限に抑えつつ、お互いの強みを最大限に生かして共生する方法を研修します。	¥50,000~

※素質分析について:人数によって金額が異なります。

※統計心理学研修について:人数や内容によって金額が異なります。

【連絡先】



豊嶋社会保険労務士事務所

〒983-0841 宮城県仙台市宮城野区原町2-4-20-201

TEL:022-781-8411 FAX:022-781-7704 IP電話:050-3532-2450 E-Mail:tsrj@syarosi.jp

【営業時間】AM9:00~PM6:00 【休日】土曜(事務所指定)・日曜・祝日・夏季休暇・年末年始
※休日の詳細については事務所に直接お問い合わせください